



# 团队协作领域的核心提升之道

制作人：魏老师

2024年X月



# 目录


- 第1章 简介
- 第2章 有效的沟通
- 第3章 目标共识
- 第4章 互相尊重
- 第5章 拓展团队协作
- 第6章 总结与展望

• 01

# 第1章 简介

巴伐利亚庄园晋升为国家

0762-88993888



Unified fonts make reading more fluent.

**Theme color makes PPT more convenient to change.**

Adjust the spacing to adapt to Chinese typesetting, use the reference line in PPT.

## 团队协作的重要性

团队协作是提升团队效率、促进创新以及增强团队凝聚力的重要手段。通过有效的协作，团队成员可以更好地配合工作，完成任务，提升整体绩效。

# 团队协作的挑战



信息不畅通



工作方向不明确



权责不清

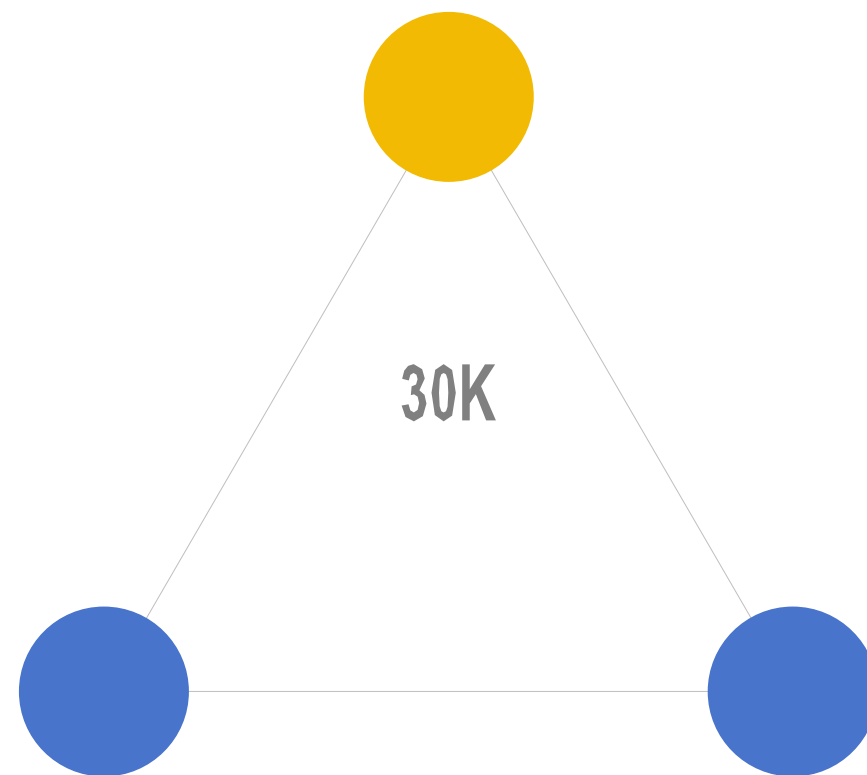


# 团队协作的核心要素

01 **有效沟通**  
信息传递清晰

02 **目标共识**  
团队一致目标

03 **互相尊重**  
团队合作精神



# 团队协作的益处

## 提高工作效率

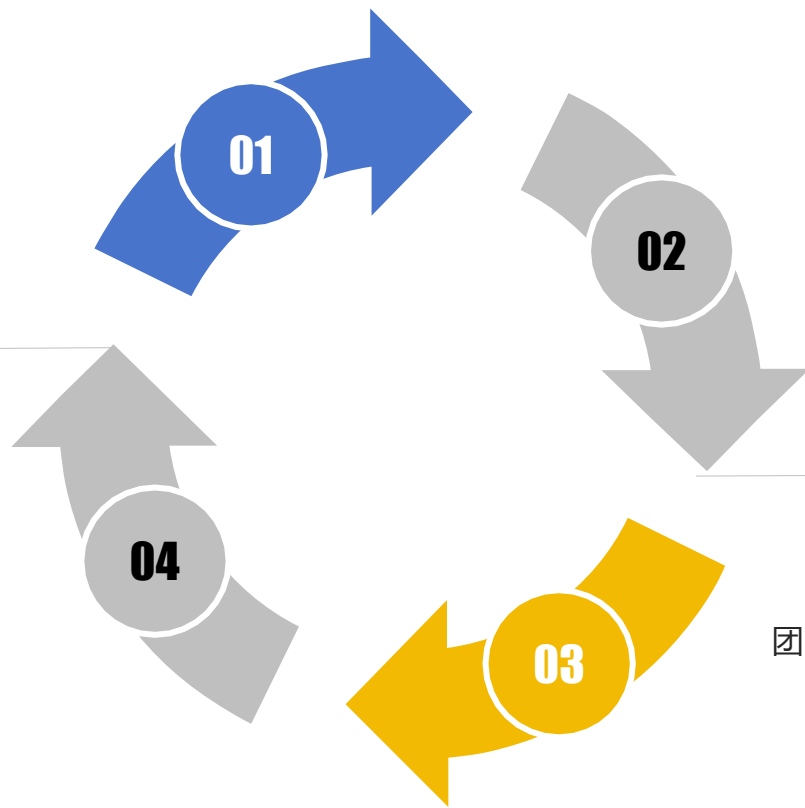
协作可以将工作分担，并且减少重复工作

## 增加工作乐趣

共同努力的过程可以增强团队成员的归属感

## 促进职业发展

团队合作能够提升个人技能，为个人职业发展带来机会



# 团队协作的实践方法

设定明确的目标和计划

确保团队一致

培养团队合作意识

团队共同目标

建立良好的沟通机制

信息畅通



## 第2章 有效的沟通

巴伐利亚庄园晋升为国家5A级景区  
0762-88993888

# 清晰明了的表达

使用简洁明了的语言

减少歧义，确保信息准确传达

确保信息准确传达

避免信息传达不清晰或错误

避免术语混淆

避免引起不必要的误解

Unified fonts make reading more fluent.

**Theme color makes PPT more convenient to change.**

Adjust the spacing to adapt to Chinese typesetting, use the reference line in PPT.

## 善于倾听

善于倾听是有效沟通的关键。积极倾听他人意见，给予足够的倾听时间，并提出有针对性的问题，可以建立良好的沟通氛围。

# 良好的沟通渠道

## 01 确定最适合团队的沟通方式

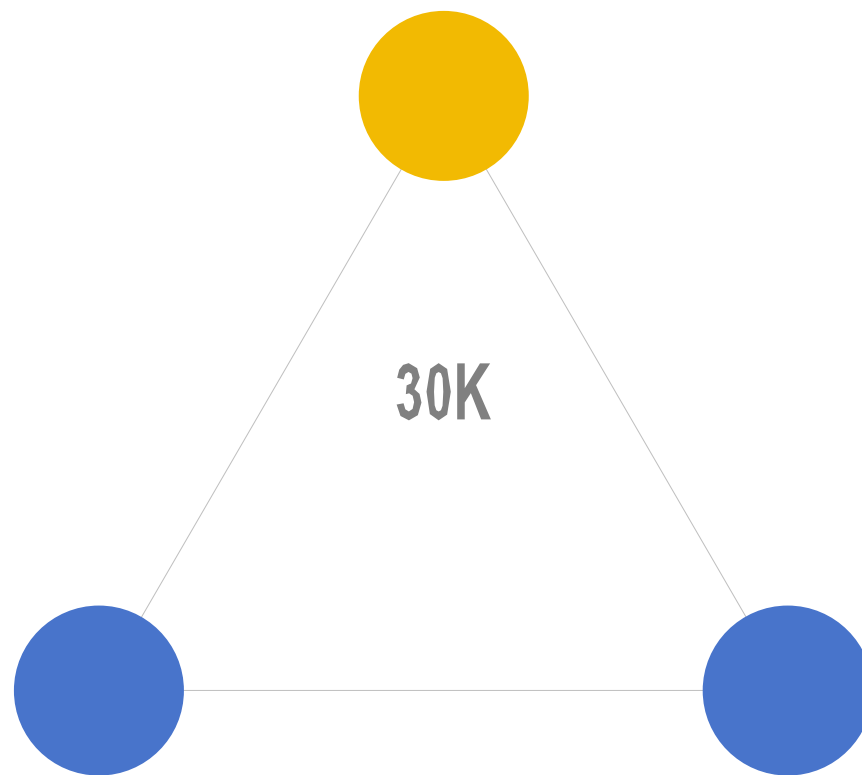
根据团队成员特点和工作需求选择最佳沟通途径

## 02 使用多种沟通工具

包括会议、邮件、即时通讯工具等

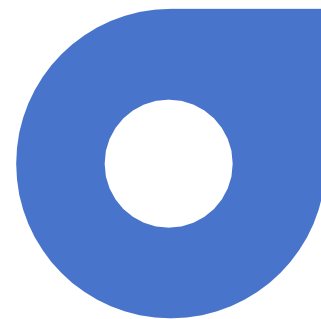
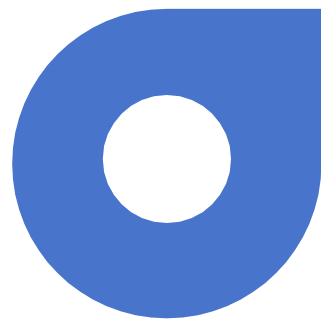
## 03 定期沟通和反馈

及时沟通可以防止信息滞后和误解的产生



# 处理冲突的沟通技巧

处理冲突需要冷静分析冲突原因，寻求共识解决问题，并避免情绪化的对话。良好的沟通是解决团队内部矛盾的有效途径。



# 第3章 目标共识



# 制定明确的目标

## 01 确定团队整体目标

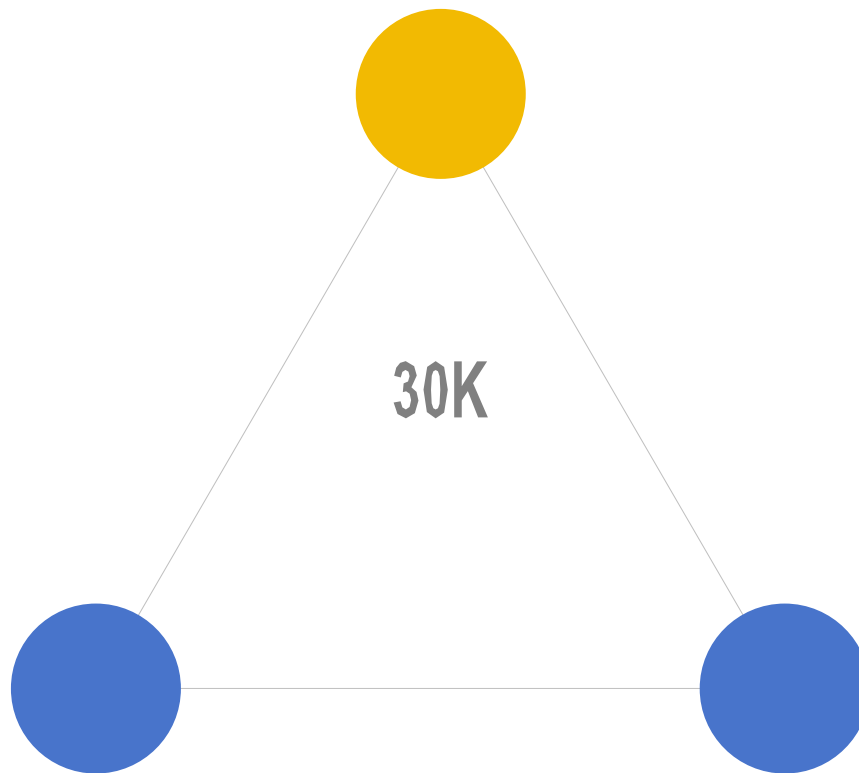
确保每个成员理解目标重要性

## 02 拆分为具体可执行的子目标

将大目标细化为可操作的任务

## 03 确保每个成员理解目标重要性

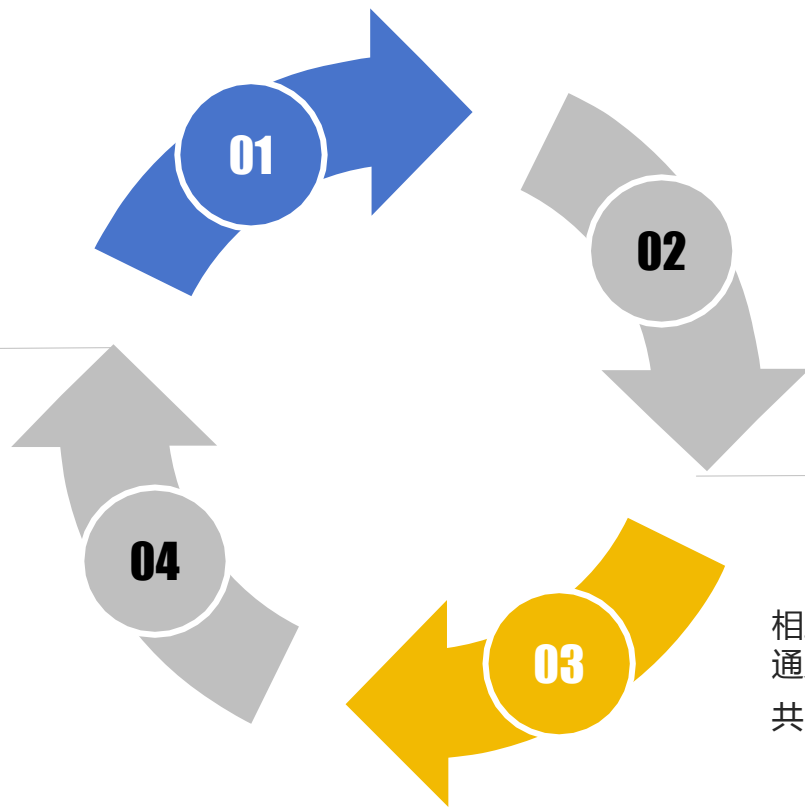
建立共识和动力



# 分工合作

## 根据成员能力分工

充分发挥每个成员的优势  
避免重复劳动  
提高效率



## 明确责任分配

清晰明确的工作分工  
避免任务交叉  
减少沟通成本

## 协作完成任务

相互配合  
通力合作  
共同完成任务



# 目标评估和调整

定期评估目标实现  
进度

监控任务进程，及时调整

找到问题改进方向

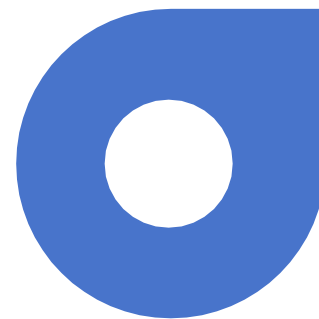
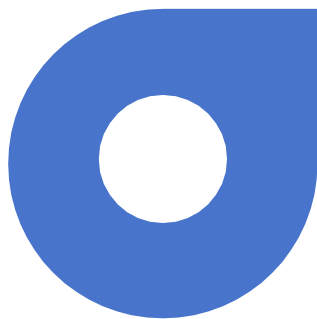
识别困难，寻找解决方案

做好目标调整和优  
化

根据实际情况调整目标和计划

# 实现共同目标

团队面临挑战时，每个成员都应积极参与，共同努力达成目标。共同的成功不仅关乎个人，更体现团队的力量和凝聚力。庆祝每一次的共同成功，激励团队更进一步。



# 团队一起迎接挑战

## 01 共同努力实现目标

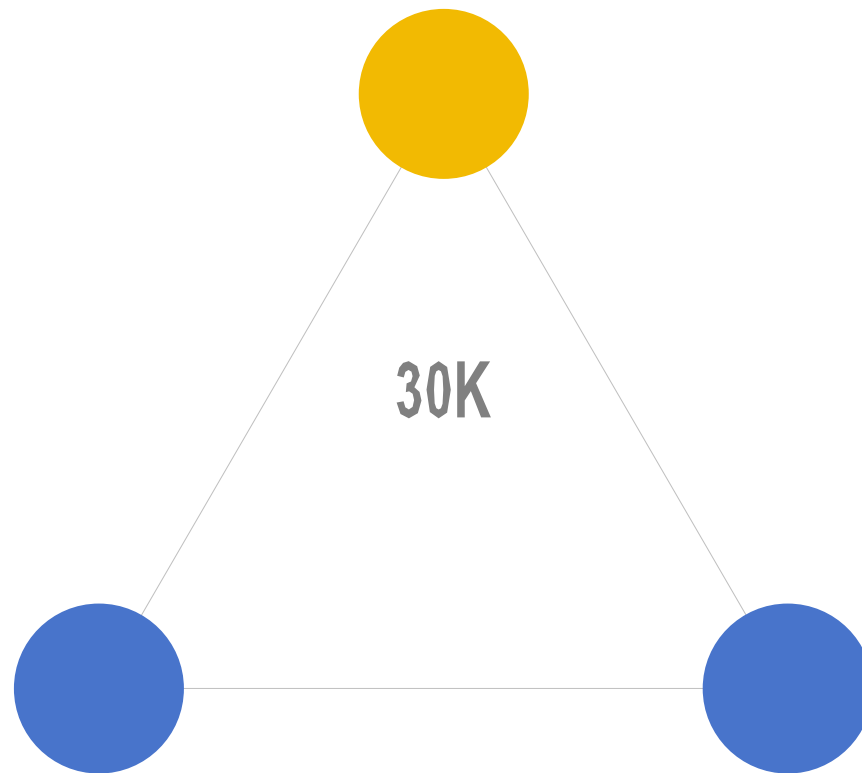
团结协作，共同克服困难

## 02 庆祝共同成功

激励团队成员，增强凝聚力

## 03 建立共识和动力

确保团队同心协力，共同进步



以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：  
<https://d.book118.com/688067140102006050>